

INFORMAZIONI PERSONALI

Gian Luca Martinenghi

POSIZIONE RICOPERTA

Direzione Tecnica, e supporto tecnico allo sviluppo commerciale presso la Sicli Sistemi Srl

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 2015 - oggi

Direzione Tecnica presso Sicli Sistemi Srl.

Svolgendo le seguenti mansioni.

- Ingegnerizzazione e realizzazione di sistemi di sicurezza integrati, che comprendono principalmente: impianti di rivelazione automatica di incendi, impianti di evacuazione sonora di allarme, impianti di spegnimento automatico con gas (inerti, chimici, CO2), impianti di spegnimento ad acqua (diluvio, sprinkler), impianti di spegnimento a schiuma.
- Ingegnerizzazione e realizzazione di impianti "Fire & Gas" per ambiti petrolchimici, chimici, cogenerazione.
- Gestione personale operante nella manutenzione di sistemi antincendio, e di sicurezza.
- Supporto al servizio commerciale per lo sviluppo di soluzioni realizzative specifiche per impianti antincendio.
- Sviluppo e implementazione di nuovi prodotti.

Dal 2003 - 2015

Direzione Commerciale presso Fabbrikante / Distributore prodotti rivelazione.

Svolgendo le seguenti mansioni.

- Sviluppo commerciale della rete di distribuzione / vendita dei prodotti, in territorio Nazionale, Europeo e Nord Africano.
- Ricerca & Sviluppo con progettazione nuovi prodotti per la rivelazione incendi in ambito industriale / petrolchimico. Alcuni dei quali sono attualmente certificati e venduti in tutto il mondo.
- Gestione dei Key Customers (principali fabbricanti di prodotti di rivelazione incendi) con approntamento e realizzazione di prove tipo, a scopo promozionale e funzionale nella ricerca di nuove soluzioni.

Dal 2003 - 2015

Direzione Commerciale presso Fabbrikante / Distributore prodotti rivelazione.

Svolgendo le seguenti mansioni.

- Sviluppo commerciale della rete di distribuzione / vendita dei prodotti, in territorio Nazionale, Europeo e Nord Africano.
- Ricerca & Sviluppo con progettazione nuovi prodotti per la rivelazione incendi in ambito industriale / petrolchimico. Alcuni dei quali sono attualmente certificati e venduti in tutto il mondo.
- Gestione dei Key Customers (principali fabbricanti di prodotti di rivelazione incendi) con approntamento e realizzazione di prove tipo, a scopo promozionale e funzionale nella ricerca di nuove soluzioni.

Dal 1996 - 2003

Ufficio Tecnico / Project Managing.

Attività svolta presso tre importanti gruppi multinazionali del settore incendio / sicurezza, comprendente.

- Ingegnerizzazione sistemi di rivelazione incendi con dispositivi di produzione propria.
- Gestione Ufficio Tecnico.
- Project management per commesse di fornitura sistemi in ambito nazionale e internazionale. Per importanti Clienti nazionali ed esteri: Agip, ENI, Nuovo Pignone, Enti Governativi, Shell, Exxon, Hyundai, JGC Corporation, CCC, ENPPI, Sontrach, Total, Philips Morris, ABB, etc. etc.
- Frequenti viaggi in territorio Nazionale, Comunitario, e Extraeuropeo, per la gestione dei progetti

suindicati, nelle fasi di ingegneria, montaggio dei sistemi, pre commissioning, e commissioning..

ISTRUZIONE E ALTRO**Istruzione** **Iter scolastico**

Sostituire con il livello
QEQ o altro, se
conosciuto

- Diploma di perito in Elettronica Industriale.
- Frequenza per 4 anni al Politecnico di Milano, facoltà di Ingegneria Elettronica, indirizzo Microelettronica.
- Da circa 15 anni presente presso il GdL di rivelazione incendi della UNI